● ممتاز! البدء بدون ميزانية ممكن جداً. إليك خطة

عملية:

المرحلة 1: MVP بسيط (شهر واحد) Minimum Viable Product

ركز على الأساسيات فقط:

1. تسجيل/دخول بسيط

2. نشر الوظائف مجاناً

3. البحث والتصفح

4. نظام مراسلات داخلي بسيط

النموذج الربحي الأول:

- وظائف مميزة: 10-20$ للظهور أعلى القائمة

- رسوم رمزية: 1-2$ لإرسال عرض (بعد 3 عروض

مجانية)

المرحلة 2: النمو (3-6 أشهر)

استراتيجية التسويق المجانية:

1. مجموعات Facebook للعمل الحر في بلدك

2. LinkedIn - انشر محتوى مفيد

3. SEO - اكتب مقالات عن العمل الحر

4. برنامج إحالة: امنح رصيد للمستخدمين الذين

يجلبون مستخدمين جدد

ابدأ بـ niche محدد:

- مثلاً: "مصممين فقط" أو "مبرمجين فقط"

- أسهل للتسويق والسيطرة على السوق

المرحلة 3: التطوير (6+ أشهر)

بعد جمع أول أرباح، استثمرها في:

- نظام دفع آمن (Stripe/PayPal)

- تحسين UI/UX

- ميزات premium

نصائح ذهبية:

1. ابدأ محلياً

- استهدف بلدك/مدينتك أولاً

- أسهل وأرخص

2. كن نشيطاً جداً

- تواصل شخصياً مع أول 100 مستخدم

- اسألهم عن احتياجاتهم

- حل مشاكلهم يدوياً

3. "Fake it till you make it"

- ابدأ بعمليات يدوية (مثلاً: التحقق من الهوية

يدوياً)

- أتمتها لاحقاً عندما يكون لديك مال

4. Partnership

- تعاون مع مؤثرين صغار في مجال العمل الحر

- اعطهم حسابات مجانية مقابل الترويج

أهم شيء:

لا تنتظر الكمال!

- اطلق نسخة بسيطة خلال شهر

- احصل على feedback

- حسّن تدريجياً

Airbnb بدأت بموقع بسيط جداً وصور سيئة. المهم

البداية والتعلم من المستخدمين.

هل تريد مساعدة في تبسيط الكود الحالي للوصول

لـ MVP سريع؟